

## GRÜNDUNGSPORTRÄT

April 2015

Firma: **Büroservice Eckernförde Gisela Büchting e.K.**

Inhaberin: Gisela Büchting

Telefon: 04351 – 735 222

Mobil: 0172 – 421 7342

E-Mail: [info@datac-eckernfoerde.de](mailto:info@datac-eckernfoerde.de)

Homepage: [www.datac-eckernfoerde.de](http://www.datac-eckernfoerde.de)

### Ausgangssituation

In meinem relativ abwechslungsreichen Leben hat mit der Gründung der Firma Büroservice Eckernförde Gisela Büchting e.K. im Januar 2015 gerade eine neue Phase begonnen.

Nachdem ich 15 Jahre lang als freiberufliche IT-Beraterin in vielen interessanten Projekten tätig war und dabei namhafte Unternehmen (darunter Procter & Gamble GmbH, Volkswagen AG und Lufthansa Systems AS) kennen gelernt habe, kam meine Tochter Victoria zur Welt, die inzwischen 17 Jahre alt ist. Während der „Familienphase“, die sich naturgemäß jetzt dem Ende zuneigt, habe ich überwiegend von meinem Home-Office aus gearbeitet, um meiner Tochter einen guten Start zu ermöglichen.

Nun ist jedoch der Zeitpunkt für eine berufliche Neuorientierung gekommen. Da ich ein Mensch bin, der nicht lange herumsitzen kann, ohne etwas zu tun, ist es für mich wichtig, eine Aufgabe zu haben, die nicht automatisch durch das Erreichen einer willkürlich festgelegten Altersgrenze beendet wird, sondern die ich so lange ausüben kann, wie sie mich ausfüllt und mir Spaß macht.

Mein Wunsch ist es, die Erfahrungen, die ich in großen Unternehmen gesammelt habe, nun auch kleinen und mittelständischen Unternehmen anzubieten und damit die lokale Wirtschaft zu unterstützen. Diese Erfahrungen erstrecken sich insbesondere auf das Rechnungswesen, aber auch auf das Projektmanagement und die Organisation von Geschäftsprozessen.

Besonders interessant fand ich immer die Möglichkeiten, die die digitale Archivierung von Dokumenten bietet.

Vor der Erziehung meiner Tochter habe ich schon viele Jahre selbstständig gearbeitet. Daher habe ich keine Angst vor der Selbstständigkeit und weiß, dass meine bisher gezeigte Einsatzbereitschaft und kreative Flexibilität bei der Lösung unterschiedlichster Probleme erfolgreich war und mir auch weiterhin helfen wird.

### **Geschäftsidee**

Meine Geschäftsidee ist ein Buchführungsbüro, das neben der laufenden Finanz- und Lohnbuchhaltung auch noch weitere Tätigkeiten im Rahmen der Büroorganisation übernimmt. In meinem Fall gehören dazu das Mahnwesen, der Zahlungsverkehr, das Kassenbuch, die digitale Archivierung und das operative Controlling mit der Auswertung der Buchhaltungsdaten und der Erstellung von Planungen und Soll-Ist-Vergleichen.

Dabei wird mein Angebotsspektrum vom Gesetzgeber her eingeschränkt. Gemäß §6 Nr. 3 und 4 StBerG darf ich nur Dienstleistungen anbieten, die nicht in den Bereich der Steuer- oder Rechtsberatung fallen.

Gemeinsam mit dem jeweiligen Steuerberater meiner Mandanten, der am Jahresende die Mandantendaten in Form einer standardisierten Schnittstelle bekommt, kann ich so für kleine und mittelständische Unternehmen und natürlich auch für Existenzgründer das Rundum-Sorglos-Paket anbieten. So werden die Unternehmen entlastet und können sich vollumfänglich ihrem eigentlichen Tagesgeschäft widmen.

Hinter meinem Dienstleistungsangebot steht natürlich eine ausgereifte Software. Die DATAC-Programme laufen seit mehr als 30 Jahren bei über 500 Buchführungsbüros in Deutschland und decken sowohl Finanz- und Lohnbuchhaltung als auch die digitale Archivierung ab.

Darüber hinaus bietet mir DATAC als Franchisegeber eine umfassende Unterstützung bei der Firmengründung an. Diese reicht vom Muster-Businessplan über eine mehrtägige Schulung am Firmensitz in Passau bis hin zur Hotline, die gerade in der Anfangsphase hilft, schnell die auftauchenden

Fragen zu klären. Außerdem gibt es bei DATAC regelmäßig Weiterbildungsveranstaltungen.

### **Rahmenbedingungen**

Für mich ist der Standort im TÖZ ideal. Hier kann man die vorhandene Infrastruktur (Büroräume, Konferenzräume, Parkplatz, umfangreiches Serviceangebot) zu einem erschwinglichen Preis nutzen und erhält auch immer wieder gute Tipps.

Die Kundenakquise ist natürlich die zentrale Herausforderung für jeden Existenzgründer. Hier setze ich zum einen auf den DATAC-Service, der meine Adresslisten bearbeitet und Termine für mich macht, zum anderen aber insbesondere auf die persönliche Ansprache von Unternehmen. Unterstützt werde ich dabei von fertigem DATAC-Werbematerial in Form von Flyern und Werbebroschüren. Außerdem ergänzen Anzeigen und redaktionelle Artikel in der örtlichen Presse mein Marketingkonzept.

### **Finanzierung**

Die Finanzierung meines Existenzgründungsvorhabens konnte ich über die Förde Sparkasse in Form eines KfW-Darlehens realisieren. Dabei haben mir die umfangreichen DATAC-Musterdokumente für Businessplan, Liquiditätsplanung, Ertragsvorschau usw. sehr geholfen.

Ich freue mich auf die vor mir liegende Zeit des Aufbaus und das Knüpfen von neuen Kontakten.

Ihre

Gisela Büchting